

[]
Руководителю

Уважаемый _____!

Предлагаем Вам расширить Ваши возможности и возможности вверенной Вам организации по привлечению лояльных Партнеров и их ресурсов.

Для этого нами используется современная методология построения успешного бизнеса «9 ключей бизнеса», прошедшая апробацию и пользующаяся поддержкой Правительства Санкт-Петербурга.

Алгоритм наших действий:

1. Выделение помещения и адаптация его для создания бизнес – клуба.
2. Анализ списка Ваших партнеров с целью построения портрета Вашего потенциального Партнера
3. Формирование списка ваших потенциальных партнеров
4. «Запуск» клуба: заключение договора с нами о проведении мероприятий клуба; составления программ услуг для членов клуба; проведение открытия клуба и установочных презентаций.
5. Передача налаженной работы клуба Вашему спикеру и сопровождение проводимых Вами мероприятий клуба («бизнес под ключ»)

Ваш результат:

1. новый бизнес «под ключ», дающий доход от аффилированных операций с Партнерами;
2. доход от мероприятий Клуба через спонсорскую помощь.

Наш интерес:

1. устойчивый денежный поток от постоянных заказов.

Интерес Ваших партнеров:

1. привлечение дополнительных клиентов;
2. реклама их организаций;
3. повышение их статуса;
4. дополнительные пути вывода на рынок новых продуктов и услуг;
5. «вышкаливание» их персонала;
6. сокращение их бизнес-издержек и затрат на транзакции.

С Уважением,

Руководитель Северо-Западного департамента ISMC

Бойцов А.А.